

Leergang Waardevol Coachen



PRAKTISCH COACHEN

Je leert om in jouw eigen praktijk het meeluister- en coachproces op te zetten. Je luistert of kijkt mee en coacht efficiënt op gespreksvaardigheden.

PERSOONLIJK COACHEN

We gaan hier een laag dieper; je leert om te coachen op persoonlijke leerdoelen en overtuigingen.

INSPIREREND COACHEN

Je wordt zelf gecoacht in verdiepende trainingen, vanuit de visie dat als je zelf groeit, je een nog betere coach wordt!



Coachen in klantcontact



Je werkt op een afdeling waar klantcontact plaatsvindt en je wilt medewerkers helpen om hun volledig potentieel te gebruiken.

Het contact met de klant kan nog beter. Je wilt dat mensen meer eigenaarschap tonen. Je wilt de afdeling en de klantcontacten waardevoller, leuker en mooier maken en als coach leren hoe je dat het best kan ondersteunen. Herkenbaar?

Klantcontact is een vak en het hebben van 'waardevol klantcontact' is niet vanzelfsprekend. Écht waardevol klantcontact lukt vanuit autonomie: zonder muurtjes, zonder (voor)oordelen, vanuit zelfverzekerdheid, respect voor de ander én jezelf.

Om dit blijvend te ontwikkelen en te borgen, is een coach voor het team onmisbaar. Een vaardig en inspirerend persoon waarop het team kan vertrouwen, die een veilige én uitdagende leeromgeving creëert.

Kun jij waardevol coachen in (klant)contact?

Wil jij het team zien groeien naar een groep zelfstandige professionals die werkt met enthousiasme, gezonde grenzen en de beste kwaliteit van dienstverlening? Ben je nu al teamleider, senior medewerker of (kwaliteits)coach en wil jij hieraan bijdragen door jezelf te ontwikkelen tot inspirerende coach?

*Een reis van praktisch coach tot inspirerend coach.
We maken hem graag samen met jou!*

De Leergang Waardevol Coachen

Wij geloven in 'grote dromen, kleine stappen'.

We beginnen bij het begin, het meeluisteren en coachen in de praktijk. Hier leer je de basisvaardigheden van het coachen op klantgesprekken; de waarneembare gespreksvaardigheden.

Daarna gaan we een laagje dieper. Je leert te kijken en luisteren tussen de regels door en je leert te coachen 'onder de waterlijn'; op persoonlijke leerdoelen, overtuigingen, houding en motivatie.

En hoe zit het met jouw eigen overtuigingen? Wij geloven dat wanneer je jouw eigen autonomie vergroot, je beter in staat bent om iemand anders te helpen. Zoals in het veelgebruikte vliegtuigvoorbeeld: eerst jezelf het masker opzetten en dan pas bij je kinderen. Je kunt namelijk niet goed helpen als je jezelf niet oké voelt. In de laatste module - inspirerend coachen - leer je voornamelijk over jezelf.



1. Praktisch coachen

Weet hoe het meeluisterproces werkt en hoe je dit teruggeeft in een coachingsgesprek.

2. Persoonlijk coachen

Werk aan de persoonlijke ontwikkeling van je coachee(s) en leer om gedrag te veranderen en intrinsiek te motiveren vanuit eigenaarschap.

3. Inspirerend coachen

Coach vanuit jouw kracht en weet wat je kan doen om jezelf en anderen te inspireren.



“Ik zou de leergang aan iedere (beginnende) coach aanraden. Je krijgt tijdens de trainingen ontzettend veel nieuwe tools en technieken aangereikt die je op een leuke manier kunt toepassen in jouw eigen coachproces. Tijdens de trainingen oefen je regelmatig met andere deelnemers waardoor je ook geïnspireerd wordt. De samenwerking met de andere deelnemers is erg leuk, je hebt namelijk hetzelfde doel voor ogen!”

Ellen Waringa - Coach Gemeente de Fryske Marren



“Ik heb wel vaker cursussen coaching gehad, maar die waren veel technischer. Alsof ik op school zat. Deze leergang is meer met gevoel. Wat ik daarmee bedoel? Nou, ik mag zelf nadenken, ik ben onderdeel hiervan omdat het op mij is toegespitst en ik voel me ontspannen. Ik heb erg veel geleerd “

Karin Stuger - Coach Gemeente Haarlemmermeer

Praktisch coachen

**WEET HOE HET WERKT EN
GA MORGEN AAN DE SLAG**

We beginnen bij het begin, het meekijken, -
luisteren en coachen in de praktijk.
Deze module bestaat uit 3 onderdelen:

1. Het meeluisterproces: Hoe kijk- en luister je mee met medewerkers? Hoe vaak doe je dat? Wat heb je ervoor nodig?
2. Analyseren en Waarderen: Hoe waardeer je wat je gezien en gehoord hebt? Wat is er concreet goed aan en wat kan verbeterd worden?
3. Coachen naar aanleiding van het meeluisterproces: Hoe coach je op wat je gezien en gehoord hebt? We geven je een leidraad in de vorm van 'de 10 stappen van coachen' en je leert hoe je feedback geeft op een coachende manier.

Alles is gericht op jouw dagelijkse praktijk zodat je na deze module meteen aan de slag kan!

Persoonlijk coachen

**ONDER DE WATERLIJN, OP
PERSOONLIJKE OVERTUIGINGEN**

Je hebt een ritme gevonden als coach, maar hebt het gevoel dat je soms nog niet 'verder komt'.

De medewerker is niet intrinsiek gemotiveerd, heeft weerstand of heeft leerdoelen 'onder de ijsberg' en niet alleen naar aanleiding van klantcontact.

Je wilt helpen om gedrag te veranderen, een alternatieve denkwijze aanreiken, mensen in beweging krijgen!

In deze module leer je hoe je persoonlijke leerdoelen achterhaalt, je leert interventies te doen en je ontdekt hoe je kunt luisteren met ál je zintuigen.

Je leert:

- Het houden van een goede intake
- Het maken van een begeleidingsplan
- Interventies en coachtechnieken, zoals: situationeel -, kernkwadrant coachen en systemisch werken
- Lichaamstaal lezen
- Coachen op eigenaarschap
- Kennis van het brein toe te passen in coaching



Inspirerend coachen

COACH VANUIT JE KRACHT EN INSPIREER JE TEAM



Vanuit de overtuiging dat je meer kunt betekenen voor anderen wanneer je zelf sterk in je schoenen staat, gaan we in deze module bezig met JOU. Wie ben je, wat maakt jou tot wie je bent? Je leert nóg beter jouw talenten en valkuilen kennen en vergroot je autonomie en zelfvertrouwen. Een inspirerende coach kent zichzelf goed en weet daardoor wat hij of zij kan inzetten om anderen én zichzelf blijvend te inspireren.

Je kent de invloed van overtuigingen en hoe je die kunt ombuigen. Nu ben je toe aan een bredere blik. Je bent nieuwsgierig naar de invloed van jouw eigen overtuigingen en patronen op je werk als coach.

In deze module gaan we dus niet alleen bezig met het verbreden van de coachtechnieken, maar ook met jou als coach.

Je leert meer over:

- NLP
- Systemisch coachen
- Teamcoaching
- Groepsdynamica
- Persoonlijk leiderschap
- Verdieping Coachen op eigenaarschap

We vergroten je autonomie door oefeningen die gericht zijn op jou en op jouw werk als coach. Je bent niet alleen in staat om het geleerde toe te passen, maar je hebt het zelf ook doorleeft.

Je weet het team daarmee te inspireren om zelf ook een mooier contact aan te gaan vanuit zichzelf, met de klant.

Samenvatting

Module 1 Praktisch coachen

JE LEERT OM IN JE EIGEN PRAKTIJK HET MEELUISTER- EN COACH TRAJECT OP TE ZETTEN. JE COACHT EFFICIËNT OP GESPREKSVAARDIGHEDEN

Locatie: Kasteel ter Horst
in Loenen

Duur: 3 dagen training
inclusief examen & 1,5
uur coaching

Start: 21 april 2027

Investering: 1.975,-

Module 2 Persoonlijk coachen

WERK AAN PERSOONLIJKE ONTWIKKELING VAN JE COACHEE(S). LEER OM TE COACHEN OP OVERTUIGINGEN

Locatie: Kasteel ter Horst
in Loenen

Duur: 4 dagen training
inclusief examen & 1,5
uur coaching

Start: 7 januari 2027

Investering: 2.275,-

Module 3 Inspirerend coachen

JE WORDT ZELF GECOACHT IN VERDIEPENDE TRAININGEN, VANUIT DE VISIE DAT JE EEN BETERE COACH WORDT ALS JE ZELF GROEIT

Locatie: Kasteel ter Horst
in Loenen

Duur: 6 dagen training
inclusief eindpresentatie
& 1,5 uur coaching

Start: 8 april 2027

Investering: 2.995,-

Afhankelijk van jouw wensen kun je één, twee of alle drie de modules volgen. In het intakegesprek met onze hoofdtrainer Anouk de Leeuw bespreek je jouw leerdoelen en welke modules van de Leergang hier het beste bij aansluiten.

Wanneer je er voor kiest om de hele Leergang te volgen, betaal je slechts €5.900,- in plaats van € 7.075,-

Wist je dat...



Onze hoofdtrainer en coach Anouk de Leeuw een pedagogisch-didactische aantekening bezit, gediplomeerd therapeut is én al ruim 20 jaar ervaring heeft in het coachen van professionals en coaches in klantcontact?



...je tijdens de leergang ook andere gerenommeerde trainers ontmoet? Bijvoorbeeld Ellis van Schaik (NLP-expert), Geert Schaaij (Systemisch coachen) en Arturo Massaro (Persoonlijk leiderschap).

Erkenningen



Ocaro heeft geïnvesteerd in relevante erkenningen die voor jou als deelnemer kwaliteit garanderen.

Ocaro is geregistreerd bij het **Centraal Register Kort Beroepsonderwijs (CRKBO)**. Iedere vier jaar nemen we succesvol deel aan de audit en daarom mogen we het CRKBO-logo dragen.



Sinds 2020 heeft Ocaro het **NRTO-keurmerk**. De Nederlandse Raad voor Training en Opleiding is dé overkoepelende brancheorganisatie voor alle particuliere trainings- en opleidingsbureaus in Nederland. Als lid van de NRTO worden we iedere 4 jaar geaccrediteerd.

Leer ons kennen!

Wij zijn Ocaro en we geloven in waardevol klantcontact omdat we zien dat de wereld daar mooier van wordt.

Beter, leuker, mooier

Een klantcontact dat beter, leuker en mooier is. Beter in de betekenis van het verbeteren van het (economische) resultaat. Leuker omdat we denken en werken vanuit passie gecombineerd met plezier. Mooier in de zin van meer klantgerichtheid en waardevol voor de medewerker en organisatie.

Gezonde balans

We zijn een team dat gaat voor écht contact maken met een ander. Ocaro geeft de kleur blauw aan alles wat meetbaar en 'hard' is, oranje aan de 'zachtere' kant. We geloven in een gezonde balans door het maken van verbinding tussen deze twee kleuren.

Passie voor klantcontact

We hebben de overtuiging dat we de beste partij zijn, omdat het ons *uitmaakt*. Jouw ontwikkeling en passie voor het vak. We staan erom bekend dat we uitdragen waar we in geloven. Ga jij jouw ontwikkeling dit jaar een boost geven?



WAARDEVOL KLANTCONTACT

Anouk de Leeuw
Trainer, coach en
adviseur



"We werken graag samen aan jouw persoonlijke ontwikkeling"

Wil je met ons verder praten over de leergang? Neem dan contact op met ons.

- 0313 - 654 240
 - info@ocaro.nl
-

Praktische zaken

Heb je interesse om verder te groeien in dit mooie vak? Heb je het gevoel dat deze leergang bij je past? Wij zouden het geweldig vinden om samen met jou dit avontuur aan te gaan. Hieronder lees je een aantal praktische zaken over de leergang. Uiteraard ben je van harte welkom om alles rustig met ons door te nemen.



TIJDSINVESTERING

De leergang duurt in totaal 8 maanden.

Module 1: 3 dagen training
Module 2: 4 dagen training
Module 3: 6 dagen training

Per module: 1,5 uur coaching via MS Teams.

TOETSING

Aan het einde van elke module is er een toetsmoment bestaande uit intervisie, een praktijktoets of een persoonlijke presentatie.

LOCATIE

De trainingen vinden plaats in Kasteel ter Horst in Loenen.

Incompany? Dan is de locatie in overleg



CERTIFICERING

Aan het einde van elke module ontvang je een certificaat. Na het volgen van de hele leergang ontvang je een diploma.

KOSTEN

De kosten voor de volledige leergang zijn € 5900,-.

Dit bedrag is inclusief:

- klassikale lessen;
- persoonlijke coaching;
- toetsmomenten;
- certificering en/of diplomering.

Je kunt de drie modules ook los volgen. De kosten zijn € 1.975,- voor module 1, € 2.275,- voor module 2 en €2.995,- voor module 3.

Voorafgaand nemen we contact met je op voor een intake.
